



## VACATURE

Wij zoeken een

# Verkoopleider (24 - 40 uur)

Word jij  
onze nieuwe  
collega?

Ben jij in het bezit van leidinggevende en commerciële kwaliteiten? Dan zoeken wij jou!

### Wij vragen:

- Ervaring als verkoopleider in de B2B met scherpe blik op marketing
- Leidinggevende, communicatieve en coachings- vaardigheden
- Sterke commerciële drive en resultaatgericht
- Je bent in staat het team optimaal te laten functioneren en verder te ontwikkelen.
- In staat zijn om een structuur neer te zetten en deze te bewaken en verder te laten ontwikkelen.
- Affiniteit met de Dibevo branche is een pré

### Werkzaamheden:

- Coachen van de assistent verkoopleider binnendienst
- Leidinggeven aan, motiveren en begeleiden van het verkoopteam welke bestaat uit binnen- en buitendienstmedewerkers
- Meedenken in doelen stellen en als team realiseren
- Onderhouden en uitbreiden van key accounts
- Meedenken over en het implementeren van het te voeren beleid
- Meewerken aan assortimentsbepaling, marketing- en verkoopplan

### Wij bieden jou:

- Volop ruimte en faciliteiten om succesvol te zijn en om je rol verder te ontwikkelen
- Een leuk en gedreven team waar klant én medewerker centraal staan
- Goed salaris en goede arbeidsvoorwaarden
- Een aantrekkelijke pensioensregeling
- Veelzijdige baan met veel vrijheid en ruimte voor eigen input
- Samen met MT te sparren en lijnen uit te zetten

### Dit zijn wij:

Een groothandel in diervoeding- en benodigdheden die in 1945 gestart is als familiebedrijf. Met ruim 30 collega's is er een goede werksfeer met een gezonde dosis humor. Onze kernwaarden zijn teamwork, waardering, klant- en resultaat gericht.